

## プレスリリース

報道関係者各位

2016年8月2日

株式会社 売れるネット広告社



『売れるネット広告つくる』が、株式会社ニッセンが提供する

「ニッセンコレクト@払い決済サービス」とのシステム連携を開始！

株式会社売れるネット広告社(本社:福岡県福岡市 代表取締役社長 加藤公一レオ)が監修する通販企業向け ASP ツール『売れるネット広告つくる』(開発・運営:株式会社 Fusic)において、株式会社ニッセンが提供する「ニッセンコレクト@払い決済サービス」とのシステム連携を開始いたしました。今後は、『売れるネット広告つくる』で作成したランディングページ上で株式会社ニッセンの後払い(コンビニ決済)サービスをご利用いただけます。

さらにニッセンの後払い(コンビニ決済)サービスと連携することにより、

- ① お客様にも安心してご利用いただけます。
- ② 支払い方法が増えることにより、通販企業様は決済の幅を広げる事が可能になります。
- ③ 入金リードタイムの短いプランを選択することでキャッシュフローの改善につながり、新たなビジネス展開も可能になります。

売れるネット広告社の過去の A/B テストによると、広告入口の新客獲得施策においては、「後払い(コンビニ決済)」をデフォルト決済手段とすることで、CVR( CONVERSION RATE)が最大化されることが分かっております。通販企業様におかれましては、「後払い(コンビニ決済)」を最大限活用してネット通販の費用対効果を最大化していただきたいと思っております。

『売れるネット広告つくる』は、加藤公一レオ監修のもと、16年間、200億円以上の広告費をお預かりして、何百回もの【A/B テスト】を行い得たノウハウを元に、ネット広告の費用対効果を最大化する機能を盛り込んだ ASP です。今回のニッセンの後払い決済サービスとの連携により、さらに顧客獲得効率の向上を目指してまいります。

通販王国と言われる九州から、本ツールを起点とした各種ツールとの連携やサービスの拡充を行い、今後もクライア

ントの皆様のさらなる売上拡大と日本のネット広告/ネット通販市場の活性化に向けてサービスを提供してまいります。

進化した『売れるネット広告つくる』の詳細はこちら

<https://lp.ureru.co.jp/tkr002>

最強の仕組みを完全暴露、無料セミナーのお申込みはこちら

<https://www.ureru.co.jp/#seminar>

株式会社ニッセン

<http://www.nissen.biz/>

以上

#### 【株式会社 Fusic 会社概要】

社名 : 株式会社 Fusic (フュージック)  
福岡オフィス住所 : 〒810-0001 福岡市中央区天神 4-1-7 第3明星ビル 6F  
TEL:092-737-2616 FAX:092-737-2617  
東京オフィス住所 : 〒105-0012 東京都港区芝大門 1-4-10 大蔵ビル 3F  
TEL:03-6450-1633 FAX:03-6450-1634  
代表者 : 代表取締役社長 納富 貞嘉  
設立日 : 2003年(平成15年)10月10日  
URL : <http://fusic.co.jp/>

#### 【株式会社ニッセン 会社概要】

社名 : 株式会社 ニッセン  
代表者 : 代表取締役社長 市場信行  
設立日 : 2007年6月21日  
事業内容 : ・レディースアパレルを中心とした衣料品、インテリア雑貨等のインターネット、カタログ通販  
・通販ノウハウを活用したビジネスサポート事業  
URL : <http://www.nissen.biz/>

## 【株式会社売れるネット広告社 会社概要】

社名 : 株式会社 売れるネット広告社  
 福岡オフィス住所 : 〒814-0001 福岡県福岡市早良区百道浜 2-3-8 RKB 放送会館 4 階  
 : TEL:092-834-5520 FAX:092-834-5540  
 東京オフィス住所 : 〒105-0003 東京都港区西新橋 3-24-10 ハリファックス御成門ビル 9 階  
 : TEL:03-6459-0562 FAX:03-6459-0563  
 代表者 : 代表取締役社長 加藤公一レオ  
 設立日 : 2010 年(平成 22 年)3 月 1 日  
 URL : <http://www.ureru.co.jp>  
 Facebook : <https://www.facebook.com/ureru>

## 【売れるネット広告社 代表取締役社長 加藤公一レオ プロフィール】



1975 年ブラジル・サンパウロ生まれ、アメリカ・ロサンゼルス育ち。  
 西南学院大学経済学部卒業後、三菱商事株式会社に入社。  
 その後、Havas Worldwide Tokyo、株式会社アサツーディ・ケイ(ADK)にて、  
 一貫してネットビジネスを軸としたダイレクトマーケティングに従事し、  
 担当した全てのクライアント(広告主)のネット広告を大成功させる。  
 その実践経験とノウハウをもとに、ネット広告のレスポンスを確実にアップさせてしまうため、  
 クライアント企業から『レスポンスの魔術師』との異名をとる。  
 “やずやベストパートナー賞”受賞。“Web クリエーション・アワード Web 人貢献賞”受賞。  
 「アドテック」宣伝会議」「日経デジタルマーケティング」「通販新聞」など講演多数。  
 アドテック東京 2012 公式カンファレンス 人気スピーカー1 位。  
 アドテック九州 2013 公式カンファレンス 人気スピーカー1 位。  
 アドテック九州 2014 公式カンファレンス 人気スピーカー1 位。  
 「九州インターネット広告協会」の初代会長も務めた。  
 著書に『単品通販“売れる”インターネット広告』(日本文芸社)  
 『100%確実に売上がアップする最強の仕組み』(ダイヤモンド社)

## <本件に関するお問い合わせ>



株式会社 売れるネット広告社  
 広報担当 北森 香菜  
 E-MAIL : [kitamori@ureru.co.jp](mailto:kitamori@ureru.co.jp)  
 TEL : 092-834-5520